

教育背景

个人技能

工作经历

项目经验

自我评价

简小历

*RESUME*

26岁，现居铜仁 中共党员

135-0000-0000 www.yjianli.com

1. 具备良好的市场营销策划能力和创新意识，执行力强，有丰富的市场营销经验，优秀的沟通技巧，对客户心理有一定的洞察力，能迅速挖掘客户潜在需求，找到营销的重点。

2. 具备一定的市场分析及判断能力，良好的客户服务意识，有较强的沟通能力和语言表达能力，富有激情,主动学习能力强，良好的市场开拓能力、职业素养和团队精神。

3. 有很强的个人约束力和时间管理能力。能吃苦耐劳，能适应长期出差，有良好的沟通能力，有良好的客户组织和客户管理能力。

4. 性格开朗活泼，思维敏捷，爱好广泛，人际关系良好，能较快融入集体；爱岗敬业，吃苦耐劳，面对困难能积极乐观并努力寻找解决方法，组织协调能力好，随机应变能力佳。

1. 计算机二级C++，英语CET-4
2. 中级电工证，驾驶证C3
3. 熟悉计算机操作，熟练使用office系列办公软件
4. 掌握C语言，汇编语言，CD平面制图，CAD等，有较强编程及程序分析能力

重庆交通大学 本科

电气工程及其自动化 2014.09 - 2018.06

贵阳海信电子科技股份有限公司

营销专员（电视） 2018.07 - 2020.11

1. 协助主管上级划分好的区域、县份并按月、季、年完成本区域销售目标 。销售情况的预测。处理客情关系，负责区域内的市场开发与维护，协助其他区域开发工作。
2. 进行市场调查与研究，建立区域内客户档案。
3. 收集市场数据和信息并给上级提供市场情报。
4. 每月做好新产品的推广活动和市场拓展，不断开发新网点。
5. 处理本区域每天、每月、每年的货款的回笼工作。
6. 处理好本区域的客户投诉，维护好客户关系。

工作成果：

1. 2019年所管辖松桃区域年销售600万，增长20%。
2. 2018年所管辖玉屏区域年销售320万，增长25%。

铜仁松桃县某店双十二促销活动策划 2019.12

项目介绍：联合各大事业单位、公共企业、服务行业等企事业单位，通过以年终福利的形式，发放优惠抵扣劵和礼品领取，同时在外围销售优惠券，产生明显的对比效果。

工作内容：活动资源谈判--活动策划--活动准备--活动落实--活动宣传跟踪及监控--活动总结

项目成果：活动投入2.3万，活动当天销售88万。其中我主管品牌电视销售40万。